

## INHALT

10



“Ziel der DONAU ist es, richtig versicherte Kunden zu haben“

14



Lebensversicherung: Verlässlichkeit und nachhaltige Veranlagung im Fokus

### Versicherung / Personen

6 News

#### Titelinterview

- » 10 Ziel der DONAU ist es, richtig versicherte Kunden zu haben  
› Titelinterview mit Dr. Ralph Müller, Donau [Versicherung](#) AG Vienna Insurance Group

#### Sonderthema Lebensversicherung

- 14 Lebensversicherung: Verlässlichkeit und nachhaltige Veranlagung im Fokus  
› Interview mit Mag. Thomas Bayer (Generali [Versicherung](#) AG), KR Gerhard Heine, (Wiener Städtischen [Versicherung](#)) und Claudia Schlosser, (Allianz Elementar Lebensversicherungs-AG)
- 18 Klassisch oder fondsgebunden? Kommt drauf an. › Von der Zürich [Versicherungs-Aktiengesellschaft](#)
- 20 Prämienpension – eine 15-jährige Erfolgsgeschichte! › Von der Wiener Städtischen [Versicherung](#)
- 22 Klassischer Problemlöser › Von der Allianz Elementar Lebensversicherungs-AG
- 23 Wenn Geld langfristig zunehmen soll, setzt man auf vielseitige Klassiker › Von BlackRock Österreich
- 24 Der CleVesto Fondssparplan von Helvetia: Vorsorge mit größtmöglicher Flexibilität › Von der Helvetia [Versicherungen](#) AG
- 25 Flexibel in die Pension › Von Mag. Leo Willert, ARTS Asset Management
- 26 Generali Vorsorgeprodukte mit hohen Ertragschancen in der Lebensversicherung › Von Wolfgang Ortner, Generali [Versicherung](#) AG

### Versicherung

- 28 Erfolgsmodell: Technische Unterstützung und gute Beziehungsebene  
› Franz Waghübinger (AssCompact) im Gespräch mit Dipl.-Oek. [Sven Rabe](#), [VAV Versicherungs-AG](#)
- 32 Geschäftsfeld Steuersparen: In der bAV schlummert viel Potenzial › Von Mag. Peter Kalab, AssCompact
- 36 „Nicht unser Ziel, Vertriebswege wechselseitig zu kannibalisieren“ › Interview mit Manuel Tauchner, Wüstenrot Gruppe
- 38 AssCompact Trendtag: Neue Normen, neue Perspektiven – Wegweiser für eine erfolgreiche Zukunft  
› Interview mit Franz Waghübinger, AssCompact
- 40 Mail halten! Die besten Tipps für Ihre digitale Balance – bessere Kussbilanz inklusive › Von Anitra Egger, Bestsellerautorin
- 44 Neue Ideen für die Branche: Prävention statt bloßer Reaktion  
› Von Dr. Helmut Tenschert, [Versicherungsmakler](#), Haftpflicht- und Rechtsschutzexperte
- 46 Mikrochips – schwarze Schwäne auf dem Vormarsch › Von Konstantin Bittig, Chubb
- 48 Neue Geschäftschancen durch Produktinnovationen in der Berufsunfähigkeitsversicherung  
› Von Mag. Willi Bors, Dialog Lebensversicherungs-AG
- 50 D&O: sind Strafen versicherbar? › Von Mag. Rainer Hörmann, R+V Allgemeine [Versicherung](#) AG, Niederlassung Österreich
- 51 Interessanter Ausblick in die Zukunft der Mobilität › Von Mag. Peter Kalab, Chefredakteur AssCompact



# AssCompact

38

**TRENDTAG**

**2018**

AssCompact Trendtag 2018 am 18 Oktober: Wegweiser für eine erfolgreiche Zukunft

- 52 Sales Excellence: Teilnehmer erhalten „Toolbox“ für erfolgreichen Vertrieb  
› Interview mit Niklas Tripolt, VBC VerkaufsberaterInnencolleg
- 54 Vertriebsführung in digitalen Zeiten  
› Von Andreas Buhr, Buhr & Team Akademie für Führung und Vertrieb AG
- 58 AssCompact Golf: Das war das 4. Insurance & Finance Masters  
› Von der AssCompact GmbH
- 60 Vom Crowdfunding zum Crowd-Netzwerk  
› Von Mag. Markus Waghübinger, AssCompact Investment & Finanzen

## Steuern & Recht

- 62 Ist eine BU-Versicherung einer Lebensversicherung gleichzusetzen?  
› Von Dr. Wolfgang Reisinger, SW Schadenconsult GmbH
- 64 Die drei gefährlichen Fristen für den Versicherungsnehmer in der Unfallversicherung  
› Von Ewald Maitz, MLS, [www.versdb.at](http://www.versdb.at) / [versdb print](http://versdb.print)

- 
- 3 Editorial
  - 66 Impressum